

Sie wollen technische Lösungen verkaufen – nicht einfach nur Produkte?

Unsere Auftraggeberin ist ein etabliertes und erfolgreiches Unternehmen im Bereich hochwertiger Befestigungs- und Systemlösungen für die Bau- und Industriebranche. Mit innovativen Produkten, hoher Qualität und einem starken Markennamen hat sich das Unternehmen über Jahre hinweg eine führende Position erarbeitet.

Zur Verstärkung des Teams im Bereich **«Dach- und Fassade»** im **Grossraum Bern** suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als:

Verkaufsberater Aussendienst (w/m/d)

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen bestehende Kunden aus Bau, Handwerk und Industrie und bauen diese partnerschaftlich weiter aus
- Sie beraten Ihre Kunden technisch kompetent und entwickeln umsetzbare Lösungen
- Sie beobachten den Markt, erkennen Trends und bringen wertvolle Impulse ins Unternehmen ein
- Sie führen Produktschulungen und Präsentationen durch – vor Ort oder direkt auf der Baustelle
- In enger Zusammenarbeit mit dem Innendienst stellen Sie eine hohe Kundenzufriedenheit sicher

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine technische Grundausbildung, idealerweise im Bauhaupt- oder Baunebengewerbe (z. B. Metallbau, Holzbau, Gebäudehülle, Fassade o.ä.)
- Sie haben Freude am Verkauf und bringen idealerweise erste Erfahrung im Aussendienst mit
- Sie treten sicher auf, sind kommunikativ und gewinnen das Vertrauen Ihrer Ansprechpartner schnell durch Ihre technische Kompetenz
- Sie arbeiten selbständig, strukturiert und mit unternehmerischem Denken
- Sie sind in der Region Zentralschweiz gut vernetzt oder bereit, sich ein entsprechendes Netzwerk aufzubauen

Ihre Chancen

- Sie übernehmen eine eigenverantwortliche Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum
- Sie profitieren von einem starken Produktportfolio mit hoher Marktakzeptanz
- Eine fundierte Einarbeitung sowie laufende Unterstützung durch ein eingespieltes Team sind sichergestellt
- Kurze Entscheidungswege und eine unkomplizierte Unternehmenskultur erleichtern Ihren Alltag
- Attraktive Anstellungsbedingungen sowie moderne Arbeitsmittel runden das Angebot ab

Weitere Informationen und Bewerbung

Wir stehen Ihnen gerne für weitere Informationen zur Verfügung und freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen vorzugsweise per Online-Bewerbung oder e-mail an: marco.kreis@meacon.ch. Diskretion ist selbstverständlich.



Headhunting Partner
Schmiedgasse 11
4800 Zofingen

Mobile: +41 79 332 98 29
Telefon: +41 62 544 39 25
Email: marco.kreis@meacon.ch



Marco Kreis / Inhaber