

Starke Marken ziehen starke Menschen an

Unser Kunde mit Hauptsitz im Mittelland prägt mit seinen innovativen Baustoff-Lösungen massgeblich den Markt und nimmt mit seinen qualitativ hochstehenden Produkten eine führende Rolle in der Branche ein. Als weltweit tätiges Unternehmen definiert es sich über die gelebte Nachhaltigkeit, welche sich in der gesamten Produktpalette widerspiegelt.

Für den weiteren Marktausbau in der Schweiz suchen wir Sie als:

Verkaufsleiter Schweiz (w/m/d)

Ihre Aufgaben

- Zusammen mit der Geschäftsleitung definieren Sie die Strategie für den weiteren Marktausbau Schweiz
- Führen, begleiten und coachen der direkt unterstellten Regional-Verkaufsleiter
- Regelmässiger Austausch mit den Schlüsselkunden (Verarbeiter und Händler) zusammen mit den Regional-Verkaufsleiter
- Weiterer Marken- und Sortimentsausbau mit einem starken weltweit bekannten Namen, welcher Ihnen in der Akquise viele Türen öffnet
- Marktbeobachtungen und Wettbewerbsanalysen erstellen sowie deren Schlussfolgerungen daraus ableiten und umsetzen
- Sie lancieren und verantworten interne Projekte und bringen das Unternehmen damit weiter

Ihr Profil

- Technische Grundausbildung mit einer betriebswirtschaftlichen Weiterbildung zum eidg. Dipl. Marketing-/Verkaufsleiter oder einem Studium
- Als Unternehmertyp handeln Sie strukturiert, treten selbstsicher auf und sind bereit Verantwortung zu übernehmen
- Sie bringen mehrjährige Erfahrung in Geschäftsentwicklung mit und verfügen über einen entsprechenden Leistungsnachweis
- Als zielstrebige, führungserfahrene und strukturierte Leaderpersönlichkeit begleiten Sie den Ausbau des Schweizer Marktes
- Sie sprechen fließend: Deutsch, Französisch, Englisch (Italienisch ist ein Plus)

Ihre Chance

- Kurze Entscheidungswege, ein motiviertes und erfahrenes Team sowie eine hohe Handlungskompetenz machen Sie am Markt und bei Ihren Kunden erfolgreich
- Ergreifen Sie die Möglichkeit, in einem modernen und sehr erfolgreichen Unternehmen tätig zu sein und die Zukunft aktiv mitzugestalten
- Attraktive Anstellungsbedingungen und eine fundierte Einarbeitung sind sichergestellt

Weitere Informationen und Bewerbung

Wir stehen Ihnen gerne für weitere Informationen zur Verfügung und freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen vorzugsweise per e-Mail an:

marco.kreis@meacon.ch oder per online Bewerbung.

Diskretion ist selbstverständlich.



Headhunting Partner
Schmiedgasse 11
4800 Zofingen

Mobile: +41 79 332 98 29
Telefon: +41 62 544 39 25
Email: marco.kreis@meacon.ch



Marco Kreis / Inhaber