

# Innovative Dämmung - für eine bessere Welt

Unser Auftraggeber entwickelt und produziert innovative Dämmstoff-Lösungen, die weit mehr leisten als nur Wärme im Gebäude zu halten. Sie sparen Energie, senken CO<sub>2</sub>-Emissionen, schützen vor Lärm und erhöhen den Wohnkomfort – und das mit konsequent nachhaltigen Materialien. Als international erfolgreiches Familienunternehmen setzt er weltweit Massstäbe, wenn es um energieeffizientes, umweltfreundliches und zukunftssicheres Bauen geht.

Für den weiteren Ausbau der Region Aargau/Luzern/Zürich suchen wir eine motivierte Verkäufernatur als:

## Gebietsverkaufsleiter (w/m/d)

### Ihre Aufgaben

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen zu Verarbeitern, Architekten und Handelspartnern
- Aktive Betreuung des Objektkundennetzwerks und gezielte Akquise neuer Projekte
- Stärkung der Marktposition einer weltweit führenden Marke, die Ihnen beste Chancen für erfolgreiche Abschlüsse bietet
- Markt- und Wettbewerbsanalysen im eigenen Verkaufsgebiet
- Mitarbeit an internen Projekten zur Weiterentwicklung des Unternehmens

### Ihr Profil

- Technische Grundausbildung im Hochbau, ergänzt durch eine kaufmännische oder verkaufsorientierte Weiterbildung
- Unternehmerisches Denken, strukturierte Arbeitsweise und souveränes Auftreten
- Freude daran, mit verschiedenen Kundengruppen Lösungen zu entwickeln und Projekte zu gewinnen
- Zielorientiert, ausdauernd und mit hoher Eigenmotivation
- Digitale Kompetenz zur schnellen und selbständigen Angebotserstellung und -verhandlung

## Ihre Chancen

- Kurze Entscheidungswege und ein motiviertes Team, das Ihnen den Rücken stärkt
- Ein modernes, erfolgreiches Familienunternehmen mit klaren Zukunftsperspektiven
- Die Möglichkeit, die Dämmstoffbranche aktiv mitzugestalten
- Attraktive Anstellungsbedingungen und eine strukturierte Einarbeitung

## Weitere Informationen und Bewerbung

Klingt das spannend? Wir stehen Ihnen gerne für weitere Informationen zur Verfügung und freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen vorzugsweise per Online-Bewerbung oder e-mail an: [marco.kreis@meacon.ch](mailto:marco.kreis@meacon.ch). Diskretion ist selbstverständlich.



Headhunting Partner  
Schmiedgasse 11  
4800 Zofingen

Mobile: +41 79 332 98 29  
Telefon: +41 62 544 39 25  
Email: [marco.kreis@meacon.ch](mailto:marco.kreis@meacon.ch)



Marco Kreis / Inhaber