



Innovative Baustofflösungen für die Zukunft

Unser Kunde ist ein weltweit erfolgreiches Familienunternehmen, welches Qualität, Fortschritt und Verantwortung vereint. Mit seiner Vision für nachhaltige Baustoffe setzt das Unternehmen Maßstäbe in der Branche und zählt heute zu den führenden Herstellern am Markt.

Für den weiteren Ausbau in der **Ostschweiz** suchen wir eine engagierte und unternehmerisch denkende Persönlichkeit als:

Gebietsverkaufsleiter (w/m/d)

Ihre Mission – Markt gestalten, Beziehungen stärken

- Sie betreuen bestehende Kunden und bauen Ihr Netzwerk aus Verarbeitern und Händlern gezielt weiter aus
- Das Objektgeschäft sowie das Zusammenspiel zwischen Verarbeitern und Beeinflussern kennen Sie aus Erfahrung bestens
- Sie analysieren Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und leiten daraus gezielte Massnahmen ab
- Auch intern bringen Sie sich aktiv ein und leisten Ihren Beitrag zur Weiterentwicklung des Unternehmens

Ihr Profil – fachlich fundiert, unternehmerisch geprägt

- Technische Grundausbildung im Hochbau, ergänzt durch eine erste Weiterbildung im Verkauf wird vorausgesetzt
- Sie sind digital affin und sind es gewohnt, digitale Tools effizient zu nutzen und den Einsatz digitaler Daten richtig zu interpretieren – von der Offerte bis zum Abschluss
- Ihr unternehmerisches Denken und Handeln helfen Ihnen, überzeugend bei Kunden und Ansprechpartner aufzutreten
- Sie verfolgen Ihre Ziele konsequent und bauen Ihr Marktgebiet langfristig und mit Weitblick aus

Ihre Perspektive – Wirkung entfalten in einem starken Umfeld

- Sie agieren in einem Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und hoher Eigenverantwortung
- Ein motiviertes Team und eine etablierte Marke unterstützen Sie dabei, im Markt erfolgreich zu sein
- Sie gestalten aktiv die Zukunft moderner Baustofflösungen mit
- Attraktive Anstellungsbedingungen sowie eine fundierte Einarbeitung sind selbstverständlich

Weitere Informationen und Bewerbung

Klingt das spannend? Gerne geben wir Ihnen weitere Details zu dieser Position und freuen uns auf Ihre Unterlagen per Online-Bewerbung. Ihre Bewerbung wird selbstverständlich mit der gebotenen Diskretion behandelt. Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!



Headhunting Partner
Schmiedgasse 11
4800 Zofingen

Mobile: +41 79 332 98 29
Telefon: +41 62 544 39 25
Email: marco.kreis@meacon.ch



Marco Kreis / Inhaber