



## Sie geben Bauwerken ein langes Leben

Unsere Kundin ist eine starke Marke in der Schweizer Baubranche – bekannt für hochwertige Fassadensysteme, Farben, Putze und vieles mehr. Nachhaltigkeit ist nicht nur ein Versprechen, sondern gelebte Praxis. Besonders in der **Langlebigkeit von Bauten** setzt das Unternehmen Massstäbe und liefert Lösungen, die Generationen überdauern.

Für diese wachstumsstarke Division Bautenschutz suchen wir eine engagierte Verkaufspersönlichkeit für die **Grossregion Bern**:

## Verkaufsberater:in Bautenschutz

### Ihre Mission – Bautenschutz für die Ewigkeit

- Mit Ihrem Bau-Know-how beraten Sie Ihre Kunden (GU's, Architekten und Verarbeitern) auf Augenhöhe und betreuen diese partnerschaftlich und professionell
- Unternehmerisches Denken ist für Sie selbstverständlich: Sie verfolgen Ihre Ziele konsequent und setzen immer wieder neue Impulse im Markt
- Sie gestalten Ihr Verkaufsgebiet aktiv, gewinnen Neukunden und bauen bestehende Beziehungen weiter aus
- Die enge Zusammenarbeit mit internen Stellen fällt Ihnen leicht – Kommunikation ist für Sie ein Erfolgsfaktor
- Von der Offert-Kalkulation über die Abstimmung mit dem Innendienst und dem Projektmanager behalten Sie stets den Überblick

### Ihr Fundament – fachlich stark, menschlich überzeugend

- Sie haben eine **abgeschlossene Ausbildung im Bau- oder Technikbereich** (z.B. als Maurer, Zeichner, Techniker, Bauführer oder Ingenieur) – und bringen bereits Erfahrung im Aussendienst mit
- Als offene, gewinnende Persönlichkeit fällt es Ihnen leicht, neue Kontakte zu knüpfen und Kunden von der Qualität der Produkte zu begeistern
- Sie wollen Verantwortung übernehmen, Ihre Region prägen und ein tragender Teil des Markterfolgs werden

- Selbständigkeit ist für Sie kein Schlagwort, sondern gelebte Arbeitsweise
- Ihre Stärke: Sie sind ein Teamplayer und kommunizieren aktiv auch mit den Verkaufskollegen aus anderen Divisionen und unterstützen sich gegenseitig

### **Ihre Chancen – werden Sie Teil einer starken Zukunft**

- Nutzen Sie die Möglichkeit, in einem modernen, gut positionierten Unternehmen den Ausbau des Bautenschutzes aktiv zu formen
- Sie übernehmen ein attraktives Verkaufsgebiet mit einem bestehenden Kundenstamm und viel Potenzial
- Eine zeitgemäss Infrastruktur, wertvolle Weiterbildungsangebote sowie Entwicklungsoptionen erwarten Sie
- Attraktive Anstellungsbedingungen, gute Sozialleistungen und eine sorgfältige Einarbeitung sind garantiert

### **Weitere Informationen und Bewerbung**

Wir stehen Ihnen gerne für weitere Informationen zur Verfügung und freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen vorzugsweise per Online-Bewerbung oder per e-mail an [marco.kreis@meacon.ch](mailto:marco.kreis@meacon.ch).

Diskretion ist selbstverständlich.



Headhunting Partner  
Schmiedgasse 11  
4800 Zofingen

Telefon: +41 62 544 39 25  
Mobile: +41 79 332 98 29  
Email: [marco.kreis@meacon.ch](mailto:marco.kreis@meacon.ch)



Marco Kreis