



Sie geben Bauwerken ein langes Leben

Unsere Kundin ist eine starke Marke in der Schweizer Baubranche – bekannt für hochwertige Fassadensysteme, Farben, Putze und vieles mehr. Nachhaltigkeit ist nicht nur ein Versprechen, sondern gelebte Praxis. Besonders in der **Langlebigkeit von Bauten** setzt das Unternehmen Massstäbe und liefert Lösungen, die Generationen überdauern.

Für diese wachstumsstarke Division Bautenschutz suchen wir eine engagierte Verkaufspersönlichkeit für die **Grossregion Bern**:

Verkaufsberater:in Bautenschutz

Ihre Mission – Bautenschutz für die Ewigkeit

- Mit Ihrem Bau-Know-how beraten Sie Ihre Kunden (GU's, Architekten und Verarbeitern) auf Augenhöhe und betreuen diese partnerschaftlich und professionell
- Unternehmerisches Denken ist für Sie selbstverständlich: Sie verfolgen Ihre Ziele konsequent und setzen immer wieder neue Impulse im Markt
- Sie gestalten Ihr Verkaufsgebiet aktiv, gewinnen Neukunden und bauen bestehende Beziehungen weiter aus
- Die enge Zusammenarbeit mit internen Stellen fällt Ihnen leicht – Kommunikation ist für Sie ein Erfolgsfaktor
- Von der Offert-Kalkulation über die Abstimmung mit dem Innendienst und dem Projektmanager behalten Sie stets den Überblick

Ihr Fundament – fachlich stark, menschlich überzeugend

- Sie haben eine **abgeschlossene Ausbildung im Bau- oder Technikbereich** (z.B. als Maurer, Zeichner, Techniker, Bauführer oder Ingenieur) – und bringen bereits Erfahrung im Aussendienst mit
- Als offene, gewinnende Persönlichkeit fällt es Ihnen leicht, neue Kontakte zu knüpfen und Kunden von der Qualität der Produkte zu begeistern
- Sie wollen Verantwortung übernehmen, Ihre Region prägen und ein tragender Teil des Markterfolgs werden

- Selbständigkeit ist für Sie kein Schlagwort, sondern gelebte Arbeitsweise
- Ihre Stärke: Sie sind ein Teamplayer und kommunizieren aktiv auch mit den Verkaufskollegen aus anderen Divisionen und unterstützen sich gegenseitig

Ihre Chancen – werden Sie Teil einer starken Zukunft

- Nutzen Sie die Möglichkeit, in einem modernen, gut positionierten Unternehmen den Ausbau des Bautenschutzes aktiv zu formen
- Sie übernehmen ein attraktives Verkaufsgebiet mit einem bestehenden Kundenstamm und viel Potenzial
- Eine zeitgemässe Infrastruktur, wertvolle Weiterbildungsangebote sowie Entwicklungsoptionen erwarten Sie
- Attraktive Anstellungsbedingungen, gute Sozialleistungen und eine sorgfältige Einarbeitung sind garantiert

Weitere Informationen und Bewerbung

Wir stehen Ihnen gerne für weitere Informationen zur Verfügung und freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen vorzugsweise per Online-Bewerbung oder per e-mail an marco.kreis@meacon.ch. Diskretion ist selbstverständlich.



Headhunting Partner
Schmiedgasse 11
4800 Zofingen

Telefon: +41 62 544 39 25
Mobile: +41 79 332 98 29
Email: marco.kreis@meacon.ch



Marco Kreis