

Technik verstehen. Kunden begeistern. Märkte entwickeln.

Unser Kunde ist ein globales Unternehmen im Bereich der Befestigungstechnik, das mit praxisnahen Lösungen und hoher technischer Kompetenz im Baufeld überzeugt.

Für die weitere Marktbearbeitung in der **Region Basel** suchen wir eine technisch-orientierte, eigenständige und verkaufsorientierte Persönlichkeit als:

Verkaufsberater Aussendienst Basel (w/m/d)

Ihre Mission – Kunden gewinnen, Lösungen schaffen

- Sie pflegen das bestehende Kundennetz und erschliessen neue Projekte im Bereich Dach, Wand, Fassade mit Befestigungslösungen
- Mit Ihrem technischen Verständnis beraten Sie Ihre verarbeitenden Kunden auf Augenhöhe und finden überzeugende Lösungen und Varianten für deren Anforderungen
- Sie erkennen Trends- sowie Marktpotenziale, und entwickeln Ihr Verkaufsgebiet gezielt weiter
- Bei Kundenbesuchen, Produktpräsentationen und auf Baustellen überzeugen Sie praxisnah und anwendungsorientiert
- Gemeinsam mit dem Innendienst sorgen Sie für eine professionelle Kundenbetreuung, eine reibungslose Auftragsabwicklung und damit eine nachhaltige Geschäftsbeziehungen

Ihr Profil – technisches Know-how trifft Verkaufstalent

- Sie verfügen über eine technische Grundausbildung, vorzugsweise im Hochbau z. B. im Fassadenbau, Metallbau, Holzbau oder in der Gebäudehülle
- Sie begeistern sich für den persönlichen Kundenkontakt und bringen idealerweise bereits Erfahrung im technischen Verkauf und im Aussendienst mit
- Mit Ihrer offenen, überzeugenden Art und Ihrem Fachwissen schaffen Sie Vertrauen und erkennen Kundenbedürfnisse

- Sie handeln selbständig, denken unternehmerisch und verfolgen Ihre Ziele mit Engagement und Eigeninitiative
- Sie kennen den Markt in der Region Basel und sind motiviert, sich ein starkes Netzwerk aufzubauen

Ihre Perspektiven – Freiraum für Ihren Erfolg

- Eine abwechslungsreiche Verkaufsaufgabe mit hoher Eigenständigkeit und Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein vielseitiges Produktportfolio mit hoher Marktakzeptanz
- Ein kollegiales Umfeld, kurze Entscheidungswege und professionelle Unterstützung durch den Innendienst
- Attraktive Anstellungsbedingungen, eine sorgfältige Einarbeitung sowie moderne Arbeitsmittel runden das Angebot ab

Weitere Informationen und Bewerbung

Sie möchten Ihre technische Erfahrung mit Ihrer Leidenschaft für den Verkauf verbinden? Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen.

Gerne informieren wir Sie persönlich über diese interessante Herausforderung. Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen vorzugsweise per Online-Bewerbung oder e-mail an: marco.kreis@meacon.ch. Diskretion ist selbstverständlich.



Headhunting Partner
Schmiedgasse 11
4800 Zofingen

Mobile: +41 79 332 98 29
Telefon: +41 62 544 39 25
Email: marco.kreis@meacon.ch



Marco Kreis / Inhaber